

FRANCESCO LOPARCO



PROFILO PROFESSIONALE

Professionista con esperienza pluriennale in agricoltura e turismo, affiancata a una solida formazione in ambito agricolo e forte attitudine all'apprendimento continuo. In grado sia di collaborare proficuamente con il team che di operare in autonomia quando richiesto, si distingue per le ottime doti organizzative, interpersonali e di gestione del tempo.

Professionista con decennale esperienza nel ruolo e focus nella gestione strategica di realtà agricola e commerciale. Grazie a spiccate capacità comunicative, di decision-making e di leadership organizzativa, ha sviluppato e diretto diversi progetti valutandone analiticamente rischi e benefici. Ha gestito in autonomia e con efficacia molteplici variabili, producendo un aumento delle vendite. Abile nell'affrontare proattivamente situazioni di stress e tensione dimostrando perseveranza e consapevolezza del proprio ruolo.

CONTATTI

Indirizzo: sicilia, 54, 72015, Fasano, Brindisi

Telefono: 330805192

E-mail: francescoloparco77@gmail.com

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Competenze in ambito commerciale
- Strategie commerciali
- Elementi di comunicazione commerciale
- Capacità di negoziazione commerciale
- Esperienza in ambito commerciale clienti consumer

ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Commercial manager food, 01/2010 A ad oggi

Agricoltura Fanizza - Fasano, BRINDISI

- Elevata autonomia operativa ottenuta grazie a un'efficiente organizzazione e un'effettiva comprensione del proprio ruolo nel rispetto di scadenze e requisiti quantitativi e qualitativi richiesti.
- Ottima gestione del carico di lavoro e delle relazioni professionali, rispondendo con calma ed equilibrio anche alle situazioni lavorative più impegnative.
- Organizzazione impeccabile del lavoro e pianificazione anticipata delle attività al fine di assicurare il rispetto costante dei requisiti qualitativi, di tempo e budget.
- Assunzione, formazione e gestione di un team di valutandone periodicamente le performance e implementando azioni correttive o premianti in base ai risultati evidenziati.
- Promozione di un dialogo propositivo, rispettoso e aperto al confronto in grado di tenere conto delle specificità dell'interlocutore sia che si tratti di colleghi, superiori o clienti.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Maturità Scientifica: 07/1996

Liceo Scientifico "L. Pepe - A. Calamo" - Ostuni

LINGUE

Italiano:

Madrelingua

Inglese:

C1

Avanzato

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio CV ex art. 13 del decreto legislativo 196/2003 e art. 13 del regolamento UE 2016/679 sulla protezione dei singoli cittadini in merito al trattamento dei dati personali

francesco loferco